

# Business developer – ROND

## Over ROND

ROND is een Belgische fabrikant van design stopcontacten en slimme schakelaars.

Rond, dat is precies wat ons onderscheidt. De ronde vormen zijn consequent terug te vinden in elk van onze minimalistische producten. Gecombineerd met het flush design is dit het eerste stopcontact dat wél in uw interieur past. Het unieke design komt rechtstreeks voort uit onze innovatieve gepatenteerde integratiemethode. Sinds onze oprichting in 2017 proberen we iedere architect en eindklant net dat beetje extra geluk te bieden. En dat zullen we ook in de toekomst blijven doen.

## Over de functie

In jouw rol als Business Developer ben je het centrale aanspreekpunt voor het door jou aangewezen verkoopgebied in België en eventueel buitenland. Je bent de sparringpartner voor jouw klanten als het gaat om productaanbod, het geven van advies en het aandragen van technische oplossingen. Daarnaast vertaal je de wensen van de klant naar de interne organisatie. Je klanten bestaan uit architecten, projectontwikkelaars en installateurs. Je werkt nauw samen met de andere collega's binnen en buiten de verkooporganisatie.

## Verantwoordelijkheden

- Verder commercialiseren van de aan jou toegewezen regio, de regio is in overleg te bepalen.
- Genereren van nieuwe klanten en extra omzet uit de bestaande klantenportefeuille.
- Detecteren van behoeften van bestaande of nieuwe klanten zodat je advies op maat kunt geven of een team van experts uit de organisatie kunt activeren voor je klanten.
- Onderhouden van een goede communicatie met de operationele en logistieke verantwoordelijken binnen de organisatie, zodat orders correct en op het juiste moment worden afgeleverd.
- Signaleren van kooptrends van klanten en het rapporteren hiervan binnen de organisatie.
- CRM-informatie over leads, prospects en klanten invoeren, bijwerken en onderhouden.

## Kwalificaties

- Heb je minstens 2 jaar ervaring in een verkoopfunctie
- Een gezonde dosis motivatie en ambitie, je werkt proactief en dynamisch
- Uitstekende schriftelijke en verbale communicatievaardigheden
- Vermogen om te multi-tasken, organiseren, en prioriteren werk
- Interesse in interieur design en technologie is een toegevoegde waarde

## **Ons aanbod**

Je komt terecht in een jonge, dynamische en snelgroeiende start-up met een team dat steeds ondernemend is ingesteld. Zo proberen we nieuwe initiatieven consequent aan te moedigen. Startend als Business Developer, zal je gestimuleerd worden om snel door te groeien naar een functie waarin je zelf een team van verkopers aanstuurt. Elk ander traject van jouw keuze is bespreekbaar. ROND maakt deel uit van de Road21-family, een groep van 20+ start-ups en scale-ups die samen een uniek ecosysteem vormen van gelijkgestemde ondernemers.

*Voor deze vacature werken we samen met **Netwerk Ondernemen**. Wil je ROND beter leren kennen? Kom dan zeker langs op de **digitale 'Scale-ups zkn. Talent'** jobfair via **Conversation Starter** op 25 november (tussen 16.00 u. - 19.00 u.) Je vindt ons daar in onze digitale booth!*

R O N D